

CAMPANHA DE LANÇAMENTO · 50% da mensalidade de cada ativação, do 1º ao 5º mês · igual para todos os parceiros

 Baixar catálogo em PDF

 ESCOLAS · IMOBILIÁRIAS · PORTAIS E HUBS

Sua base confia em você. Essa confiança pode virar receita.

Escola técnica com alunos se formando, imobiliária com corretores parceiros, portal ou hub com comunidade de startups: cada um deles precisa **aparecer, atender e vender**. Apresente o FREEL à sua base e receba **metade da mensalidade** de cada ativação, por 5 meses.

Quero levar o FREEL à minha base

Simular a receita da parceria →

Sem custo · para a instituição e sem mensalidade

Sem operação técnica · o FREEL entrega e suporta

Painel próprio · ativações e comissões transparentes

COMO A PARCERIA REMUNERA

50% da mensalidade

· do 1º ao 5º mês

Cada pessoa da sua base que ativa um plano gera comissão para a instituição — desde o primeiro pagamento.

Plano PRO (R\$ 399): **R\$ 199,50/mês** por ativação

Total por ativação: **R\$ 997,50** em 5 meses

Turma com 20 ativações: **R\$ 3.990/mês** enquanto as levam correm

Régua da campanha de lançamento, confirmada no contrato digital de parceria. Comissão devida enquanto o assinante permanecer ativo, limitada aos 5 primeiros meses de cada assinatura.

Ferramenta boa indicada pela instituição certa vira **benefício**
que fideliza a base — e receita que não exige nenhuma operação nova.

Sua base espera mais de você. **Entregar valor não deveria custar caro.**

Escolas, imobiliárias e portais vivem a mesma equação — três pressões, uma resposta:

Escolas

o aluno formado precisa de clientes, não só de certificado

Empregabilidade é o marketing mais honesto que uma escola técnica pode ter: aluno trabalhando indica a escola.

Imobiliárias

corretor produtivo permanece; corretor parado troca de placa

Dar ferramenta de captação e atendimento ao parceiro segura os bons e atrai os melhores.

Portais e hubs

comunidade que só recebe conteúdo esfria

Startups e profissionais da sua comunidade precisam de presença e clientes — benefício concreto reaquece o grupo.

O QUE A SUA BASE RECEBE

Um ecossistema completo — fácil de apresentar, difícil de recusar

Quem você indicar contrata hoje 5 ou 6 ferramentas separadas. O FREEL entrega tudo integrado, por uma fração do custo:



Atendimento IA 24 horas

Responde, qualifica e agenda clientes — mesmo de madrugada.



Site profissional no ar

Página própria pronta, sem agência e sem programador.



Buscas no portal

Visibilidade no Portal FREEL para quem procura o serviço.



Agenda online

Cliente marca sozinho, com confirmação e lembrete automáticos.



CRM completo

Funil, histórico e origem de cada cliente — gestão por dado.



Integração WhatsApp

Conversas fluem para o canal que o Brasil inteiro já usa.

TRÊS PASSOS, ZERO FRICÇÃO

Você apresenta. O FREEL entrega. A instituição recebe.

Nenhuma operação técnica, nenhum suporte do seu lado — só o relacionamento que você já tem com a sua base.

01

Formalize a parceria

Contrato digital de parceria institucional, com painel próprio e link rastreável da instituição.

02

Apresente à base

Aula de encerramento, reunião de corretores, newsletter da comunidade — com materiais oficiais prontos por perfil.

03

Acompanhe as ativações

Cada ativação pelo seu link gera comissão de 50% por 5 meses, rastreada em tempo real no painel.

SIMULE A RECEITA DA PARCERIA

Quanto a sua base pode gerar — sem custo e sem operação

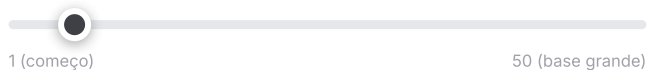
Régua da campanha de lançamento: **50% da mensalidade** (plano PRO, R\$ 399 → R\$ 199,50), do 1º ao 5º mês de cada ativação.

O ritmo da sua base

Arraste para simular. Nada é enviado — o cálculo roda no seu navegador.

Ativações por mês

5



Horizonte da simulação

12 meses



REFERÊNCIAS DO PROGRAMA

Comissão **50% da mensalidade · meses 1 a 5**

Por ativação no PRO **R\$ 997,50 no total**

Custo para a instituição **R\$ 0**

COMISSÃO NO ÚLTIMO MÊS SIMULADO

R\$ 4.988/mês

com 25 assinaturas dentro da janela de comissão

Ativações no período

60

Comissão por ativação (PRO)

R\$ 199,50/mês × 5

Acumulado no período

R\$ 49.875

Simulação ilustrativa no plano PRO: cada ativação gera R\$ 199,50/mês do 1º ao 5º mês. Não é promessa de resultado — depende das ativações reais e da permanência dos assinantes.

[Quero essa receita para a instituição →](#)

PARCERIA INSTITUCIONAL

Para quem tem base própria e relacionamento de verdade

Escolas técnicas e profissionalizantes, imobiliárias com rede de corretores, portais, hubs e comunidades de startups.

Perfil e requisitos

- ✓ Instituição com CNPJ ativo (escola, imobiliária, portal, hub ou associação de startups)
- ✓ Base própria com relacionamento real: alunos, corretores, membros ou comunidade
- ✓ Um responsável pelo relacionamento com o FREEL
- ✓ Emissão de nota fiscal conforme o contrato de parceria

Sem custo de adesão, sem mensalidade, sem meta obrigatória.
Regras completas no contrato digital de parceria.

✦ O QUE A INSTITUIÇÃO RECEBE

Parceria Institucional FREEL

Benefício para a base. Receita para a instituição.

- ✦ 50% da mensalidade de cada ativação, do 1º ao 5º mês
- ✦ Link institucional rastreável — cada ativação registrada
- ✦ Painel com ativações, comissões e pagamentos em tempo real
- ✦ Materiais oficiais prontos para apresentar à base
- ✦ Contrato digital de parceria com regras claras
- ✦ Suporte FREEL direto para os ativados — nada fica com você

[Conhecer o programa e me candidatar](#)

Ou fale direto: WhatsApp (11) 96221-9036 · contato@freel.com.br

Sua base vai adotar essas ferramentas de qualquer jeito. Melhor que seja pela sua mão — e com receita sua.

Formalize a parceria, apresente à base e acompanhe as ativações no painel — sem custo e sem operação.

[Quero ser parceiro institucional](#)

freel.com.br/parcerias · WhatsApp (11) 96221-9036 · contato@freel.com.br

FREEL · Ecossistema Digital · Programa oficial de parceiros
São Paulo, Brasil · contato@freel.com.br · [Material de parceria](#)

Portal FREEL · freel.com.br · Todos os catálogos · [▶ Canal no YouTube](#) · [@PortalFreel](#)